

Das - Partnersystem

Das System für Profi- Solarien

Sie möchten einen freien Raum oder Platz in Ihrem Unternehmen gewinnbringend nutzen. Natürlich bietet sich da, gerade in Gesundheits- und Wellnessbereichen, ein Solarium an. Aber bei Anschaffungskosten um die 20.000,00 Euro für ein neues Solarium ist natürlich das Risiko sehr schwer kalkulierbar. Wir bieten Ihnen die Lösung:

Nach dem Motto: „Sie stellen den Platz, wir das Gerät“ bieten wir Ihnen heute unser Partnersystem für Solarien an. Ein modernes Konzept, das gerade in der heutigen Zeit dem verschärften Wettbewerb gewachsen ist!

Nach ausführlicher Analyse der gegebenen Umstände in Ihrem Betrieb, stellen wir Ihnen das entsprechende Solarium, mit einer Vereinbarung der Einnahmenverteilung, gerne zur Verfügung. Unser Ziel ist es dabei mit dem Gegebenen, das bestmögliche Angebot zu schaffen. Denn nur wenn der Endkunde zufrieden ist, können Sie zufrieden sein. Und das ist unser Ziel.

Ursprünglich wurde dieses System geschaffen, um die lukrative Einnahmequelle „Solarium“ zu verdeutlichen und somit den Geräteverkauf zu unterstützen. Viele unserer Kunden im mittel- und oberhessischen Raum sind jedoch mit diesem System so zufrieden, das einige Partnerschaften schon mehr als 15 Jahre bestehen.

Lassen Sie sich von den Vorteilen, die unser Partnersystem für Sie bringt überzeugen. Nachfolgend beschreiben wir unseren Service, den Sie bei uns ohne Leasingvertrag oder Kaufverpflichtung bekommen können. Des Weiteren haben Sie keine Kosten für Reparaturen oder Wartungen an dem Solarium zu tragen

Wir bieten Ihnen:

a) ausführliche Kundeninformationen

Neben einer guten Qualität ist eine ausführliche Information für den Kunden ein muss. Zur Besonnung gibt es allgemeine Benutzerhinweise, die auf jeden Fall beachtet werden sollen. Diese Hinweistafel stellen wir für jede Kabine in DIN A 4 Format bereit. Bei mehreren Kabinen auch eine DIN A 3 Tafel für Außen.

Neben den Informationen über die Intensität unserer Solarien, benötigen wir natürlich auch noch die Auskunft über die Beschaffenheit der Haut des Kunden, um die Besonnungszeit zu bestimmen. Zu diesem Zweck legen wir Hauttypenbestimmungen aus, die der Kunde eigenständig ausfüllen kann.

Bei mehreren Geräten liefern wir einen Leitfaden im DIN A 1 Format mit, der dem Kunden die einzelnen Schritte zu richtigen Besonnung erklärt.

Diese Voraussetzungen ermöglichen dem Kunden, eigenständig vorzugehen und trotzdem, die für ihn richtige, Besonnungsmethode herauszufinden und dabei Sonnenbrände zu vermeiden. Ideal für Bereiche in denen das Solarium ein „Selbstläufer“ ist.

b) nutzerfreundliche Besonnung

Nach einer umfassenden Information für den Kunden, bei welchem Hauttyp er welche Zeit sonnt, muss natürlich auch die technische Umsetzung erfolgen. Die Zeiten wo der Kunde eine Münze einwirft und mit der nächsten Münze dann seine Besonnungszeit verdoppelt, sind (zum Glück) lange vorbei.



Mit den elektronischen Münzzeitgebern eröffnen sich eine Vielzahl von Möglichkeiten. Mit unseren Automaten ist es möglich, mit 50 Cent-, 1 und 2 Euromünzen sowie mit zwei verschiedenen Sondermünzen zu sonnen und sich damit die Zeit hauttonypengerecht einzustellen.

Des Weiteren bietet dieses Modell auch eine Besonnung mit Chipkarte an, die ebenfalls einige Vorteile bietet. Zum Ersten ist die Einstellung der Besonnungszeit noch genauer möglich, zum Zweiten gewähren wir dem Chipkartenkunden einen ständigen Happy-Hour-Bonus von 15% und zum Dritten noch einen Bonus beim Aufwerten von bis zu 20%. Das bedeutet für Sie Kundenbindung als angenehmen Nebeneffekt.

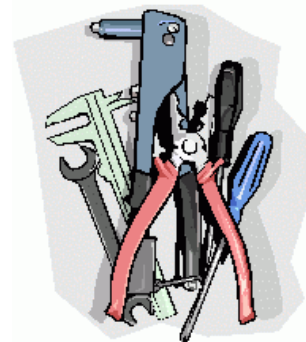
Natürlich besteht auch die Möglichkeit dem bar zahlenden Kunden zu gewissen Zeiten, einen Happy-Hour-Bonus zu gewähren. Die Happy-Hour legt man am besten in ruhigere Zeiten um eine gleichmäßigere Auslastung des Solariums zu erzielen.

Die Münzzeitgeber gibt es in drei verschiedenen Farben, einschließlich eines dezenten Graus, welches sich mit jeder Farbe kombinieren lässt und deshalb zu beinahe jeder Kabinen- oder Solarienfarbe paßt. Die Münzsteuerung ist selbstverständlich in unserem Partnersystem mit inbegriffen.

c) Service und Wartung

Um ein fortdauerndes, gutes Besonnungsergebnis zu erzielen, ist es notwendig bei Solarien regelmäßig einen Röhren- und Strahlerwechsel vorzunehmen. Der Vorteil bei unserem Partnersystem besteht darin, das Sie sich nicht darum kümmern brauchen. Sie bekommen, nach Ablauf der Nutzlebensdauer, von uns einen kompletten Röhren- und Strahlerwechsel inklusive Montage und eventuellen Wechseln von Filtermatten oder Startern. Den Wartungszyklus bestimmen wir anhand von Betriebsstunden die Sie uns monatlich melden. Solche Wartungsarbeiten belaufen sich normalerweise auf €600,00 bis €1.300,00 je nach Gerätegröße und sind für Sie, in unserem Partnersystem, völlig kostenlos!

Durch eine Stundenabfrage, die Sie jederzeit durch den Münzzeitgeber erfahren, können Sie natürlich immer selber sehen wie viele Stunden seit dem letzten Röhrenwechsel vergangen sind.

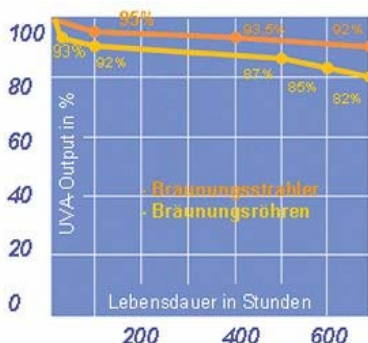


Doch nicht nur die laufenden Wartungen sind für Sie kostenlos. Auch Reparaturen an den Solarien oder Münzzeitgebern werden von uns übernommen. Natürlich liegt es auch in unsrem Interesse die Zeit bis zur Schadensbehebung so kurz wie möglich zu halten und somit eine schnelle Wiederinbetriebnahme zu gewährleisten. Kleinere und gängige Defekte (z.B. Ausfall eines Starters) können Sie sogar sofort vor Ort beheben. Dazu geben wir Ihnen gerne telefonische Hilfestellung. Dazu notwendige Ersatzteile stellen wir natürlich zur Verfügung.

Selbstverständlich stehen wir Ihnen am Telefon auch zur Verfügung, wenn es um Fragen rund um die Besonnung geht!

d) Qualitätssicherung

Erst "Hui" dann "Pfui"? - Nicht mit uns!!!



Viele Sonnenkunden kennen das. Die Röhren bei der Lieblingsbank wurden gewechselt und die Leistung war atemberaubend. Doch schon nach wenigen Wochen fragt der Kunde nach einem Röhrenwechsel, weil die Leistung im Keller ist. Der Grund dafür ist meist eine angegebene Nutzlebensdauer des Herstellers, die keine UV-Garantie beinhaltet. Das bedeutet, das Röhren nur noch halbe Leistung fahren und trotzdem noch als "gut" betitelt werden dürfen. Es gibt für die Angabe der Nutzlebensdauer weder gesetzliche Vorschriften noch Richtlinien. Durch Zusammenarbeit mit der Fa. Heraeus können wir eine UV-Garantie geben.

Gerade bei dem "Magic Sun"- Programm, das wir für unsere Partnersolarien verwenden,

gewährleisten wir, durch die Zusagen der Fa. Heraeus, einen Abfall von maximal 20% bei 700h Laufzeit (siehe obige Tabelle). Man kann daher ruhigen Gewissens dieser Röhre eine Nutzlebensdauer von über 1.000 Stunden zuordnen. Dennoch wechseln wir die Röhren nach 700 Stunden - mit einer Karenzzeit von 50 Stunden - aus, und garantieren somit die vollste Zufriedenheit Ihres Kunden von der ersten bis zur letzten Minute!

Bedenken Sie:

Die Röhre ist das A und O eines Solariums. Was nützt eine gute Bank ohne gute Röhren? Oder würden Sie einen Ferrari mit Trabantmotor fahren? Wir zeigen deswegen den Diskont-Röhren die rote Karte und entscheiden uns für Qualität.

MagicSun

Für Sie ist es doch uninteressant, ob diese Röhren und Strahler doppelt so teuer sind, denn die Kosten übernehmen wir! Für Sie ist die Zufriedenheit Ihres Kunden wichtig, so wie uns Ihre Zufriedenheit am Herzen liegt. Nur so gewährleistet sich ein gute Partnerschaft, die zukunftsorientiert, und dem verschärften Wettbewerb gewachsen ist.

Wir bieten Ihrem Kunden Top-Qualität zu einem günstigen Besonnungspreis!

e) Flexibilität

Fair geht vor!



Unter diesem Motto haben wir unser Partnersystem entwickelt. So werden die Konditionen zur Umsatzverteilung für Sie günstiger, je älter das Gerät ist. In der Praxis differenzieren wir zwischen drei Altersklassen: Bis 6 Jahre, bis 8 Jahre und ab 8 Jahre. Mit dem Erreichen einer Altersstufe erhöht sich Ihr Anteil je nach Gerätegröße. Unser Service ändert sich allerdings nicht. Sie bieten Ihrem Kunden also, nach wie vor, gute Qualität! Möchten Sie nach einigen Jahren Ihren Kunden trotzdem mal ein anderes Solarium bieten, so ist das auch kein Problem für uns. Sie müssen auch nicht immer gleich ein neues Solarium ordern, sondern Sie können auch gebrauchte Solarien von uns bekommen, die selbstverständlich generalüberholt und mit neuesten Röhren bestückt sind!

Somit haben Sie die Möglichkeit mit Ihren günstigen Konditionen fortzufahren, oder sogar mit diesen Konditionen neu einzusteigen.

Sollten Sie Interesse haben einige Geräte, die wir Ihnen in der Partnerschaft anbieten, in Natura zu sehen, oder vielleicht sogar eine Probebesonnung zu machen, vereinbaren Sie bitte einen Termin mit uns in unseren Räumlichkeiten. Gerne unterbreiten wir Ihnen dort auch ein konkretes Angebot, speziell für Sie.



Sie werden überrascht sein, wie fair und ehrlich unser Angebot für Sie ist. Wir freuen uns bereits jetzt darauf, Ihnen mit Rat und Tat zur Seite zu stehen und vereinbaren sehr gerne einen persönlichen und unverbindlichen Beratungstermin mit Ihnen.



Siegfried Schneider KG * Solarien-Vertrieb

Hofweide 1-3; 35043 Marburg; Tel.: 06421/78708 FAX: 06421/78702

E-Mail: schneider-sonne@freenet.de

Verkauf - Mieten - Partnersystem - Zubehöre - Service